## **GIUDIZI**

N.	Elemento di valutazione	Beneficy S.r.l. (P. IVA 14380981002)	DAY S.P.A. (P. IVA 03543000370)	
1	Caratteristiche Metodologiche dell'offerta	espresse da FER.	Offerta dettagliata e calibrata. Gli impegni assunti con specifico riferimento alle esigenze espresse da FER sono esplicitati con chiarezza. [Punteggio 7,0]	
2	Struttura Organizzativa	Poco rappresentativa della struttura che effettivamente l'offerente propone. La proposta non individua l'organizzazione reale del soggetto (limitandosi a descrivere accademicamente la struttura). Sono assenti le forme di coordinamento tra la committenza e l'offerente.  [Punteggio 6,0]	L'offerta illustra sommariamente l'organizzazione interna del soggetto. Un'apposita sezione descrivere le interfacce con la committenza.  [Punteggio 6,0]	
3	Team di progetto	La composizione minima del team di lavoro è rispettata, ad eccezione del team leader, non sono espressamente individuati i professionisti che seguiranno la commessa. Nono sono esplicitati i compiti attribuiti ai soggetti nè è possibile saggiare - non essendo noti i soggetti - le pregresse esperienze del team nello svolgimento di servizi analoghi.  [Punteggio 6,0]	La composizione minima del team di lavoro è rispettata indicando espressamente i professionisti che seguiranno la commessa. Per ogni professionista sono individuati i compiti attribuiti e dai curricula presentati si evince pregressa esperienza del team nello svolgimento di servizi analoghi.  [Punteggio 9,0]	
4	Pianificazione del servizio ed avvio	Non è presente un cronoprogramma delle fasi di avvio. [Punteggio 0,0]	Crononprogramma coerente con le richieste espresse da FER espresso in forma modulare in funzione delle effettive esigenze.  [Punteggio 8,0]	
5	Applicativo proposto	focus sulla sicurezza dei dati.	L'applicativo proposto, illustrato a mezzo demo, si distingue per pregio, innovazione e architettura delle informazioni. Apprezzata l'intuitività del funzionamento e le modalità di ricerca. [Punteggio 7,5]	
6	Informazioni alla committenza sui servizio	Illustrazione della soluzione scarna che non presenta elementi utili a soppesarne il gradimento.	Identificazione delle informazioni fornite alla committenza e dettaglio dei flussi previsti. Gradito l'impegno per una tempestiva emissione di report e tracciati. [Punteggio 8,0]	
7	Gestione delle lamentele	Le soluzioni proposte sono ritenute coerenti agli standard delle migliori soluzioni proposte sul mercato. [Punteggio 7,0]	Le soluzioni proposte sono ritenute coerenti agli standard delle migliori soluzioni proposte sul mercato.  [Punteggio 7,0]	
8	Cadenza degli aggiornamenti del piano	Il concorrente si impegna ad aggiornare il piano con cadenza mensile. [Punteggio 10,0]	Il concorrente si impegna ad aggiornare il piano con cadenza mensile. [Punteggio 10,0]	
9	Rete degli esercizi convenzionati	L'offerente indica il numero di esercizi convenzionati distinguendo per tipologia di servizi prestati e specificando quanti sono presenti nell'area geografica d'interesse. [Punteggio 7,5]	L'offerente elenca un cospicuo numero di esercizi convenzionati di prestigio, ricadenti nell'area geografica di interesse e eterogenei per servizi prestati. [Punteggio 8,0]	
10	Promozione e valorizzazione del network presso gli Esercenti	È prevista la possibilitrà di estendere la rete su proposta dei lavoratori a mezzo compilazione di un modello. Nono sono previsti canoni e costi di accesso, nulla si dice su eventuali commissioni. [Punteggio 7,0]	Individuata una strategia per l'allargamento della rete di esercizi. Particolarmente apprezzato il preciso impegno ad azzerare le commissioni per gli esercizi segnalati dalla committenza e la realizzazione di una sezione appositamente dedicata ai libri scolastici.  [Punteggio 8,0]	
11	Riduzione dei tempi di rimborso	Il concorrente si impegna a ridurre a 5 giorni il termine massimo per accogliere/rigettare la domanda di rimborso. [Punteggio 10,0]	Il concorrente si impegna a ridurre a 5 giorni il termine massimo per accogliere/rigettare la domanda di rimborso.  [Punteggio 10,0]	
12	Promozione ai dipendenti sulle opportunità	dipendenti.	L'offerente si impegna ad organizzare brevi incontri, in presenza e da remoto (eventualmente registrati), per l'illustrazione della piattaforma e delle proposte welfare. Particolarmente gradito l'impegno a mettere a disposizione dei dipendenti dei punti ascolto one-to-one nonchè un apposito strumento informatico per la valutazione dell'opportunità di conversione del premio in welfare. Infine mette a disposizione del materiale informativo (tutorial, brochure) ed una newsletter periodica. [Punteggio 9,0]	
13	Formazione del personale FER impiegato nell'esecuzione del contratto		L'offerente si impegna a sostenere un piano di formazione strutturato e ritagliato sulle esigenze della committenza. Il piano prevede compiutamente docenti proposti, materie trattate, tempi, frequenze e calendario di erogazione.  [Punteggio 8,0]	
14	Monitoraggio del gradimento del servizio	L'offerta prevede la somministrazione attiva dei questionari. Apprezzata la modalità agile di somministrazione molto intuitiva.  [Punteggio 7,5]	L'offerta distingue in una rilevazione passiva delle attività sul portale e di una somministrazione attiva dei questionari. Apprezzata la garanzia di anonimato dell'intervistato. [Punteggio 8,0]	
15	Assistenza ai dipendenti	Le soluzioni proposte sono ritenute coerenti agli standard delle migliori soluzioni proposte sul mercato. Apprezzata una maggiore - rispetto i minimi di capitolato - presenza (1 ora/giorno) del servizio help desk. [Punteggio 7,0]	Le soluzioni proposte sono ritenute coerenti agli standard delle migliori soluzioni proposte sul mercato. Apprezzata una maggiore - rispetto i minimi di capitolato - presenza (30 minuti/giorno e sabato) del servizio help desk.  [Punteggio 7,5]	
16	Possesso di Certificazione UNI EN ISO 9001	In possesso della certificazione. [Punteggio 10,0]	In possesso della certificazione. [Punteggio 10,0]	
17		Non in possesso della certificazione. [Punteggio 0,0]	In possesso della certificazione con 3 stelle.  [Punteggio 10,0]	